

[Stage] Commerciële ontwikkeling in Vlaanderen

Beschrijving

Get Your Way is een Belgische technologie-startup die hardware- en softwareoplossingen ontwikkelt voor ziekenhuizen.

Onze missie is om operationele processen op de werkvloer te digitaliseren door gebruiksvriendelijke en efficiënte tools aan te bieden die de traceerbaarheid verbeteren, gegevensverzameling vereenvoudigen en manuele processen verminderen.

Vandaag worden onze oplossingen voornamelijk gebruikt in Wallonië en Brussel. Vlaanderen vormt een belangrijke groeiemarkt, met een dynamische ziekenhuissector die haar eigen kenmerken, spelers en besluitvormingsprocessen heeft.

Het doel van deze stage is om bij te dragen aan de commerciële ontwikkeling van Get Your Way in Vlaanderen. Je helpt bij prospectie, het identificeren van opportuniteiten en het ontmoeten van potentiële klanten, terwijl je ons ondersteunt bij het beter begrijpen van de Vlaamse markt en het aanpassen van onze positionering, communicatie en commerciële aanpak.

Taken

- Identificeren en kwalificeren van potentiële ziekenhuizen en prospecten in Vlaanderen.
- Actief deelnemen aan prospectie en het plannen van commerciële afspraken.
- Deelnemen aan klantbezoeken, afspraken en vakbeurzen in Vlaanderen.
- Analyseren van de specifieke kenmerken van de Vlaamse markt en de verschillen met Wallonië en Brussel.
- Meehelpen aan het aanpassen van onze commerciële boodschap, terminologie en communicatiematerialen in het Nederlands.
- Bijdragen aan de opvolging van commerciële opportuniteiten en de verdere ontwikkeling van onze strategie in Vlaanderen.

Challenges

- Inzicht verwerven in de werking en besluitvormingsprocessen van ziekenhuizen.
- Een commerciële aanpak ontwikkelen die aansluit bij de Vlaamse markt.
- De juiste contactpersonen identificeren binnen complexe organisaties.
- Vertrouwen opbouwen met potentiële klanten in een B2B-context.
- Een evenwicht vinden tussen marktanalyse, prospectie en commerciële ontwikkeling.

Gezocht profiel

Wij zoeken een ondernemende, nieuwsgierige en communicatieve student die graag contacten legt en opportuniteiten creëert.

- Student in commerciële wetenschappen, business development, marketing, management of een gelijkaardige richting.
- Nederlandstalig of perfect tweetalig Nederlands.
- Sterke communicatieve vaardigheden en een professionele houding.
- Zelfstandig, proactief en niet bang om initiatief te nemen.
- Interesse in technologie, innovatie of de ziekenhuissector.
- In staat om te werken binnen een voornamelijk Franstalig team en tegelijk autonoom contacten te onderhouden met Nederlandstalige prospecten.

Kennis van de ziekenhuissector is een pluspunt, maar zeker geen vereiste.

Wat wij aanbieden

Een stage binnen een groeiende technologie-startup waar je een directe impact hebt op de ontwikkeling van een strategische markt voor het bedrijf.

- De kans om actief mee te bouwen aan de groei van Get Your Way in Vlaanderen.
- Rechtstreeks contact met ziekenhuizen, zorgprofessionals en besluitvormers.
- Veel autonomie en verantwoordelijkheid.
- Een dynamische startupomgeving met een toegankelijk en betrokken team.
- Flexibele werkuren en gedeeltelijk thuiswerk.
- Een unieke kans om commerciële ervaring op te doen in een innovatieve en snelgroeiende onderneming.

Beschikbaarheid

Vanaf juni 2026, minimaal duur of 3 maanden, Flexibele startdatum.

Locatie

Luik (België) met regelmatige verplaatsingen binnen Vlaanderen.

Contact

Nicolas Dessambre, CEO, n.dessambre@getyourway.be, [+32 476 02 01 05](tel:+32476020105)